卓网信息 www.nbest.com　NBEST INFO 网杰信息 www.yesec.net

职属于你

校园招聘启动

初次相见

厦门卓网信息科技股份有限公司成立于2010年，是一家专注网络安全、数据安全和云计算解决方案的高新技术企业。在等级保护建设、工业互联网网络安全分类分级建设、网络安全及数据安全规划与咨询、网络安全服务、应急响应与技术支撑、网络安全及数据安全和云计算整体解决方案等方面具备丰富的经验，向金融、制造业、能源、政府、教育和公共管理、社会保障和社会组织等行业提供专业的网络安全、数据安全和云计算综合解决方案。

校招岗位

网络技术工程师

1.熟练掌握交换路由知识，合理规划配置网络设备；
2.对服务器、云计算、数据存储等知识有一定掌握；
3.对交换路由、云计算、计算机、安全防护技术有强烈兴趣，对新兴技术保持敏锐，自学能力强；
4.有良好的服务意识，可对接大客户；
5.负责设备测试实施售后。

网络安全工程师

1.负责日常项目测试、安装、维护工作；
2.负责扩展性知识点学习；
3.负责与厂商协调处理产品未能解决的问题；
4.对二级供应商进行指导、培训；
5.参与重要项目实施工作；
6.完成上级领导临时交办的其他事项。

信息安全工程师

1.熟练TCP/IP、操作系统知识、数据库知识或漏洞挖掘知识；
2.项目专业能力突出，能在项目范围、时间、成本及质量方面进行良好的计划和控制，能对项目过程中的问题与风险有效识别并解决；
3.具有良好的沟通协调能力、学习能力和执行力，吃苦耐劳并富有责任意识；
4.具备信息安全管理工作能力，包括并了解信息安全风险评估、漏洞管理、等级保护等能力；
5.持有CISP、PMP、软考中级或高级，可优先考虑；
6.应届毕业生需对项目管理方向感兴趣，并有一定组织管理经验。

售前工程师

1.配合销售人员进行前期咨询，与用户交流、引导用户，并提出项目建议方案；
2.负责项目售前支持工作，包括公司及产品的介绍、客户技术交流与需求分析、方案宣讲等；
3.负责公司售前项目投标，主持编写标书、技术方案、讲解及演示产品、用户答疑等；
4.负责售前方案等销售资料的撰写，启发并整理客户需求，引导客户的项目规划思路，形成具有竞争力的方案；
5.负责投标方案的编写与讲解，支持销售部门完成投标工作；
6.负责公司内部相关人员的产品培训工作；
7.负责调研市场同类产品信息，提供竞争分析报告。

销售助理（有意往销售岗发展）

1.协助销售中心负责人的团队管理工作，如日周报检查、周量化指标考核、绩效考核追踪、团建活动安排、市场活动执行等；
2.前期有专人指导上岗熟悉销售口工作，配合如报价单盖章、合同审核、开票下单等事务协调性工作；
3.作为销售中心与公司各部门沟通的桥梁，积极协助推进各项业务流程在内部审批与落地；
4.根据事业部目标，协同大客户经理进行商机挖掘，客户公关拜访工作。

大客户经理

1.负责信息安全产品的渠道拓展和大客户拓展、跟进；
2.维护新老客户，随时跟进项目信息；
3.完成公司下达的销售指标。

卓网招聘信息　网杰招聘信息　面试登记表

福利待遇

六险一金	员工团建	员工体检
年底双薪	开门红包	生育礼金
绩效奖金	结婚礼金	儿童节福利
生日礼金	三八节福利	父母感恩红包

招聘热线：0592-5817885
简历投递：huangc@nbest.com
公司地址：厦门市集美区软件园三期C05栋20楼